



Lannebo

Magasin

ETT MAGASIN FRÅN LANNNEBO • NR 1 VÅREN 2024

Vinnande samarbete

»Det är en väldigt trygghet att ha Lannebo som ägare.«

– Niklas Stenberg,
vd Addtech

»Mitt sparande har gett mig ett friare liv«

Från flykting och pizzabagare till Årets sparprofil. Här berättar Mohammed Salih om beslutet som förändrade allt.

Specialfond
med egen strategi
Framgångsformeln
bakom Lannebo
NanoCap.

Årets fondaffär: Lannebo och Öhman går ihop | Med kunderna i fokus |
Katarina, 87, hjälper barnbarnen med sparandet | 5 toppchefer om Lannebo |
Peter Lagerlöf: Låt tiden arbeta för dig

Perfect match!



FOTO: SARA ROSSI

Ibland händer det att det slår gnistor redan vid första mötet. Det finns en omedelbar samsyn, man fyller i varandras oavslutade meningar och finner en massa gemensamma nämnare.

Den känslan.

Så kan det vara också när två företag möts.

För några månader sedan blev det klart att Öhman blir ny huvudägare i Lannebo. Två av Sveriges större fristående fondbolag går samman med syftet att på sikt skapa Nordens ledande kapitalförvaltare.

För både medarbetare och kunder innebär detta ett stort och spännande steg in i framtiden, där vi kommer kunna erbjuda ett ännu mer kvalitativt och bredare produktutbud. Men också individuell rådgivning och diskretionär förvaltning, något som jag vet att många kunder har efterfrågat.

Tillsammans med Öhman kommer vi att bli starkare.

Det har snart gått tre år sedan jag klev in på Lannebo och tog över som vd.

Jag minns hur jag omedelbart slogs av den fantastiska kulturen som bokstavligen sitter i väggarna. Nu tänker jag inte bara på den familjära stämningen och öppenheten, utan att det är så självklart för alla att hela vår existens bygger på att vi måste vara bäst i klassen. Varje dag, året runt.

Vi måste leverera avkastning och förtjäna kundernas förtroende.

Detta skapar ett engagemang och en förändringsvilja som går rakt igenom hela vår verksamhet.

Under fjolåret deltog Lannebos förvaltare i 22 valberedningar och röstade vid 137 bolagsstämmor, plus alla hundratals bolagsdialoger i det dagliga arbetet.

Vi lägger oss i, tar initiativ och tvekar inte heller att ställa obekväma frågor om det skulle behövas.

För det är viktigt att påpeka, vi ser ingen motsättning i att skapa värde för våra kunder samtidigt som vi påskyndar utvecklingen mot en mer hållbar och jämställd framtid. (På sidorna 20–21 kan du se vad några bolagschefer tycker om vårt sätt att arbeta.)

Detta är en värdegrund som vi delar med Öhman – och därför är fusionen en perfect match.

Men kultur och entreprenörskap är ingenting som uppstår av sig själv. Allting har en början. I det här numret av Lannebo Magasin sammanförde vi Anders Lannebo, som grundade vårt bolag för 24 år sedan, med Claes Dinkelspiel som i decennier styrde Öhman-gruppen. Du möter dem på sidorna 26–27.

På tal om engagemang: Läs gärna det fantastiska reportaget med Katarina Halvarson, 87 år, som varit mångårig kund hos Lannebo, och hur hon och barnbarnen Tor och Nils hänger tillsammans på våra kundträffar och lär sig mer om ekonomi (sidorna 12–14).

En liten påminnelse om att det aldrig är för sent – eller för tidigt att börja spara.

Trevlig läsning,

JESSICA MALMFORS, VD LANNEBO

Maria Nordqvist är hållbarhetsansvarig på Lannebo – och bland annat ansvarig för Lannebos hållbarhetsrapport.

FOTO: SARA ROSSI



BILD: SHUTTERSTOCK

VÅR VISION

Noll utsläpp

Hur kan man göra mest skillnad för en mer hållbar värld? Grön ägarstyrning är en viktig pusselbit för att nå klimatmålen. Därför för Lannebo en ständig dialog med bolag, lagstiftare och andra investerare. Den långsiktiga målsättningen är att driva näringslivet mot en nollvision vad gäller koldioxidutsläpp. Som ett led i detta anslöt sig Lannebo under fjolåret till Net Zero Engagement Initiative från klimatorganisationen IIGCC.



100%

Lannebo har som målsättning att samtliga portföljbolag ska ha antagit vetenskapligt baserade klimatmål senast 2040. År 2030 ska det vara 50 procent, upp från dagens 29 procent.

Hållbara investeringar

Genom ansvarsfulla investeringar strävar Lannebo efter att påskynda utvecklingen mot en hållbar framtid. Vi pratade med Maria Nordqvist, hållbarhetsansvarig på Lannebo, om utmaningar, engagemang och framgångsrika initiativ.

Viktigaste frågan just nu?

»Klimatet överskuggar allting annat. Vi måste få ned utsläppen, för det finns inget alternativ. Något som också avspeglas i vårt arbete och hur vi driver på bolagens omställning.«

Du är inte rädd att hållbarhetsfokuset går ut över lönsamheten?

»Absolut inte. Vår viktigaste uppgift är att skapa värde för våra kunder. Men en förutsättning för långsiktigt värdeskapande är att säkerställa att de företag vi investerar i är rustade för framtiden och kan ta till vara de möjligheter som övergången till en grön ekonomi innebär.«

Något som du är extra stolt över?

»Det är mycket, men det är klart att jag blir glad över att se att vårt arbete i portföljbolagens valberedningar ger resultat mot ett mer jämställt Företagssverige. De senaste 20 åren har vi varit med och utsett 202 nya styrelseledamöter, varav 101 har varit kvinnor. Något som vi är övertygade om främjar innovation och ett bättre beslutsfattande.«

I fjol anslöt sig Lannebo till Nature Action 100, vad är det?

»Det är ett initiativ som verkar för att få multinationella bolag att skydda och åter skapa naturen. Mångfalden av levande arter på jorden minskar i en alarmerande takt och det blir allt viktigare för oss investerare att förstå hur företag påverkar, och påverkas av, naturen och den biologiska mångfalden. På COP15 i Montreal beslutades att stora företag kommer bli tvungna att rapportera sin påverkan på biologisk mångfald. Svårigheten är att data och ramverk än så länge är omogna, och det finns även stora regionala skillnader. Vårt nästa steg är att genom dialog med våra bolag uppmuntra dem att fastställa tydliga mål.«

Och så har ni fått ett fint pris, berätta!

»Vi har utsetts till »Best ESG Equities Investment Solutions Sweden« av organisationen CFI.co. En fin uppmuntran att vårt arbete verkligen gör skillnad.«

Fotnot: Ladda ner Lannebos nya hållbarhetsrapport här.



Adress: Lannebo Fonder, Box 7854, 103 99 Stockholm • Besöksadress: Kungsgatan 5 • Organisationsnummer: 556584-7042 • Telefon: 08-562 252 00
 • Fax: 08-562 252 52 • E-post: info@lannebo.se • Hemsida: lannebo.se • LANNEBO MAGASIN Redaktör: Nora Ekerfelt • Art director: Kai Ristilä •
 Skribenter: Kalle Dixelius, Elin Liljero Eriksson, Sofia Hallström, Henrik Huldshiner • Fotografer & illustratörer: Peter Cederling, Valero Doval, Viktor Fremling, Karl Nordlund, Hannes Söderlund • Produktion: Klintberg Niléhn • Tryck: Quad

• **Riskinformation:** Historisk avkastning är ingen garanti för framtida avkastning. De pengar som placeras i fonder kan både öka och minska i värde och det är inte säkert att du får tillbaka hela det insatta kapitalet.

FONDSMART

En riktig plusaffär

Robin Nestor och Martin Wallin förvaltar Lannebo Sverige Plus, som trots utmaningar i omvärlden fortsätter att leverera.



Martin Wallin och Robin Nestor har en tydlig strategi.

SITT STILL I BÅTEN tills det drar förbi. Så skulle man kunna sammanfatta en av framgångsfaktorerna till att investeringsduon bakom Lannebo Sverige Plus har lyckats så bra. De avviker ständigt från index och med bravur – sedan start 2008 har fonden ökat 832 procent.

»Det är viktigt att ha ett tydligt angreppssätt och fördefinierat sätt att arbeta«, säger Robin Nestor.

Tillsammans med sin förvaltarkollega Martin Wallin vet han betydelsen av att hålla huvudet kallt. Även när börsen gungar av pandemier, krig och AI.

»Det är lätt att svepas med om man inte är ankrad i sin verksamhetsmetod, och falla för allt snack om »heta investeringar.«

Han säger att de värnar om ett mer gammaldags synsätt: att vara försiktiga med andras pengar. Deras version är en aktiv förvaltning som är både långsiktig och riskmedveten. I fonden finns ett 30-tal aktier från företag de har god kunskap om. Där viktas Ericsson tungt, vilket kan förvåna.



LANNEBO SVERIGE PLUS

En investering i fonden ger dig en fokuserad inriktning mot svenska börsbolag med globala marknadspositioner. Fondens förvaltas av ett erfaret förvaltarteam som till skillnad från en vanlig aktiefond har möjlighet att ta korta positioner som balanseras med ytterligare långa positioner. Förvaltare: Robin Nestor och Martin Wallin. Riskklass 4.

TEXT: SOFIA HALLSTRÖM



RÄTTVISA

Jämställdhet skapar bättre lönsamhet

Jämställda bolag är inte bara en rättvisefråga – det är även bra för affärerna.

En studie av Credit Suisse visar att bolag med över 30 procent kvinnlig styrelse-representation konsekvent presterar bättre än bolag med mindre än 10 procent kvinnor i styrelsen, både gällande aktiekursavkastning och EBITDA-marginal.

För Lannebo är jämställdhet en central del av vår investeringsprocess och är grundläggande för våra företagsvärderingar.

Sedan år 2013 har vi haft ett jämställdhetsmål att det underrepresenterade könet ska vara minst 40 procent i våra investeringars styrelser.



46%

av Lannebos portföljbolag har satt eller åtagit sig att sätta klimatmål. Det är upp från 33 procent år 2022.

FOTO: ANDREAS LUNBERG

NÄRVARO

Vi bevakar dina intressen!

Valberedningar är ett viktigt sätt för Lannebo att kunna påverka. Under 2023 har vi medverkat i valberedningar i följande bolag:

| | |
|------------------|-------------|
| Addnode | KnowIT |
| Addtech | Lagercrantz |
| Balco | MedCap |
| Beijer Alma | Nolato |
| Bergman & Beving | Nyfosa |
| BTS | Profoto |
| Bufab | Stille |
| CreaSpac | TBD30 |
| Fagerhult | Tobii |
| Hexpol | Trelleborg |
| Inwido | VBG |



Spara till barnen

Visste du att nio av tio föräldrar sparar till sina barn, vilket är en uppgående trend. År 2019 var det åtta av tio.

Samtidigt har sparbeloppet ökat, från 574 till 690 kronor i månaden. Men väldigt anmärkningsvärt är att sparbeloppet skiljer sig åt mellan könen. I snitt sparas det 690 kronor åt dottrarna och 730 kronor åt sönerna.

TEXT: MOHAMMED SALIH



Karin Jilkén har lång erfarenhet av att skapa lyckade evenemang.

KONTAKT

Med kunderna i fokus

Karin Jilkén, direktkundsansvarig och event manager på Lannebo, om konsten att skapa personliga relationer.

I EN TID där digital kommunikation ofta tar överhanden finns det ett stort värde i det personliga mötet. Karin Jilkén, direktkundsansvarig och event manager, är hjärnan bakom många av Lannebos framgångsrika evenemang, där våra kunder får möjlighet att träffa våra förvaltare och andra medarbetare.

»Det personliga mötet är ovärderligt, när man kan ställa frågor och få svar direkt. Det bygger förtroende och öppenhet som är svårt att uppnå digitalt«, säger Karin Jilkén.

Hon har över ett decenniums erfarenhet av evenemangsplanering och har sett hur rätt sorts evenemang kan trans-formera kundrelationer. Från exklusiva seminarier till större branschmässor, där varje event är noggrant skräddarsytt för att maximera både engagemang och nytta för deltagarna.

Ett nyligen genomfört evenemang i Stockholm är ett lysande exempel på hur Karin Jilkén arbetar.

»Vi samlade över 100 av våra kunder för

en dag fylld med föreläsningar, portföljgenomgångar och öppna diskussioner med våra ledande förvaltare«, berättar hon. Dagen avslutades med en middag, mingel och avslappnade samtal.

»Feedbacken var överväldigande positiv, med många som uttryckte en djupare förståelse och engagemang för våra produkter och vision.«

Men bakom ett lyckat evenemang ligger naturligtvis en hel del planering.

»Allt ska spegla vårt företags värderingar och kvalitetsstandard. Från val av plats till maten som serveras«, förklarar hon.

För Karin Jilkén är målet att varje kund ska känna sig sedd och få möjlighet till en personlig kontakt, inte minst med fondförvaltarna.

»Vi finns alltid nära till hands och värnar om det personliga mötet. Oavsett om det är på ett kundevent, ett telefonsamtal eller en kaffe på kontoret ser vi alltid fram emot att prata med dig.«

Lannebo företrädde sina andelsägare genom deltagande vid bolagsstämmor i följande bolag under 2023:

AAK • AALBERTS INDUSTRIES • ABSOLENT GROUP • YUBICO • ADDNODE • AFRY • ALFEN BEHEER BV • ALK-ABELLÓ • ARCADIS • AUTOLIV • AXFOOD • BALCO GROUP • BALDER • Bank of Georgia • BEFESA • BEIJER ALMA • BEIJER REF AB • BERGMAN & BEVING • BRAVIDA HOLDING • BRINOVA FASTIGHETER • BRÖDRENE A&O JOHANSEN • BTS GROUP • BUFAB • CBRAIN • CHRISTIAN BERNER TECH TRADE • COATS GROUP PLC • Coloplast • CONCENTRIC • Crayon group holding asa • CREASPAC • CTT SYSTEMS • DNB Bank • DO & CO AG • ELECTROLUX • EOLUS VIND AB • ERICSSON • ESSITY • FAGERHULT • FORTINOVA FASTIGHETER • FORTNOX • F-SECURE • GARO • GENUIT GROUP PLC • GETINGE • GOFORE OYJ • GREENVOLT • HANDELSBANKEN • HEXPOL • INDUTRADE • INSTALCO • INVESTOR • INWIDO • K-FAST • KNOWIT • KREDITBANKEN A/S • LAGERCRANTZ GROUP • LERÖY SEAFOOD GROUP • LIFCO • LINDAB • LNA SANTÉ • LU-VE SpA • MALMBERGS ELEKTRISKA • MEDCAP • MEDICOVER • METSO OUTOTEC • MILLICOM • MOMENTUM GROUP • MYCRONIC • NCAB GROUP • NCC • NEDERMAN • NEOEN • NETEL HOLDING • NEXANS SA • NOKIA • NOLATO • NORCROS • NORDIC WATERPROOFING HOLDING • NORDNET • NP3 FASTIGHETER • NYFOSA • OEM INTERNATIONAL • ORACLE CORPORATION • OX2 AB • PHOTOCURE ASA • PROFOTO HOLDING • PUUILO • REJLERKONCERNEN • RENEW HOLDINGS PLC • REVENIO GROUP • ROTORK PLC • RTX • SAGAX • SALCEF GROUP • SAMPO • SANDVIK • SCA • BOKRAFT INTERNATIONAL • SEB • SERI INDUSTRIAL • SITOWISE GROUP • SKF • SOMERO ENTERPRISES INC • SP GROUP • SPAREKASSEN • SPIE • SSAB • STILLE • SWECO • SWEDBANK • SYSTEMAIR • TBD30 AB • TERVEYSTALO • THULE GROUP • TOBII • TOBII DYNAVOX • TOPDANMARK • TRATON • TRELLEBORG • UNIPHAR PLC • UPM KYMMENE • VAISALA • VBG GROUP • VERBIO VEREINIGTE BIOENERGIE • VIAPLAY • VITEC SOFTWARE GROUP • VOLATI • VOLUE AS • VOLUTION GROUP • VOLVO • VOSSLÖH

Jakten på guldkornen

Små bolag, men med naggande goda möjligheter och en tydlig investeringsstrategi. Duon bakom specialfonden Lannebo NanoCap har hittat ett recept för framgång.

TEXT SOFIA HALLSTRÖM FOTO HANNES SÖDERLUND

Adam Hansson och Claes Murander förvaltar Lannebo NanoCap. Här porträtterade på Wisdome i Stockholm. En passande miljö för en framåttutad fond.

»Vi investerar inte i förhoppningsbolag«, säger Claes Murander. Tillsammans med Adam Hansson styr han Lannebo NanoCap, en destination för fondproffs som uppskattar börsens minsta bolag. Därmed inte sagt att de är små. Bolag värderade upp till 5-6 miljarder, högst 0,05 procent av den svenska aktiemarknadens totalvärde, kan kvala in.

»Även om de är mindre är bolagen lönsamma och kan vara relativt tidiga i sin resa«, fortsätter Claes Murander.

De siktar fram ett 20-tal guldkorn från cirka 1 200 noterade nordiska bolag. Som specialfond har de nämligen friare placeringsregler och kan koncentrera innehaven mer än en vanlig aktiefond.

»Vi söker välskötta bolag, ofta med entreprenören som vd eller huvudägare och inriktade på B2B. Det ska ha en bra historik och en förmåga att växa, både organiskt och via förvärv«, säger Claes Murander.

För att skydda sina andelsägare sätter fonden spärrar för sin koncentrerade portfölj av mindre bolag, där handeln inte alltid flyter. Dels gäller det att skrapa ihop fem miljoner i insats, dels låses innehav halvårsvis för utlösen. Med andra ord: detta är framför allt för långsiktiga sparare.

»Fonden har avkastat väldigt bra, vilket vi är väldigt stolta över, men som med alla investeringar är det ingen garanti för framtiden«, säger Claes Murander.

GULDKLIMP I PORTFÖLJEN

Idén till fonden kom efter MicroCap, en fond som Claes Murander förvaltat framgångsrikt ihop med Johan Lannebo sedan 2007. Flera kunder ville nämligen lägga in mer pengar.

»Den fonden var stängd, därför valde vi att starta en ny 2016 och

»Vi väljer att göra investeringar när företag vi följer förändras och blir attraktiva. Eller när ett bra bolags aktie går ner.«



fokuserade då på ännu mindre bolag för att särskilja fonden», säger han.

Adam Hansson, som tog över efter Johan Lannebo för ett år sedan, och Claes Murander fortsätter oförtrutet att leta efter intressanta bolag. Deras kunskapsbank över börsens småbolag sträcker sig över nästan tjugo år och många av bolagen har de lärt känna väl.

»Vi väljer att göra investeringar när företag vi följer förändras och blir attraktiva. Eller för att ett bra bolags aktie går ner«, säger Adam.

Ett guldkorn i portföljen är VBG, vars värdering har fördubblats på ett år. Inte dåligt för en Vänersborgs-firma som började som tillverkare

av släpvnagskopplingar till lastbilar. Men så har de grenat ut över hela världen och gör allt från luftkonditionering åt amerikanska skolbussar, till snökedjor åt brandbilar.

»Det visar hur små företag kan bli världsledande i sin nisch«, säger Adam Hansson.

De räknar vidare bland sina topp-tre-innehav. Bläddrar förbi teknikhandelsbolag OEM – »fantastiskt, välskött familjebolag« och vidare till Medcap. Investeringsbolaget nischat mot medicinteknik och läkemedel som dubblat sitt börsvärde fem gånger på lika många år.

»Det är ett typexempel på ett bolag som vi hittade innan de var



CLAES MURANDER

Gör: Förvaltar Lannebo MicroCap och Lannebo NanoCap tillsammans med Adam Hansson.
Utbildning: Civilekonom Stockholms universitet.
Bakgrund: Analytiker Lannebo 2007–2008. Förvaltare Lannebo 2008–
Dold talang: Älskar skidåkning.
Personligt motto: »När det kommer till investeringar vill jag citera Warren Buffett: »If you aren't willing to own a stock for ten years, don't even think about owning it for ten minutes.«

riktigt upptäckta och beprövade«, säger Claes Murander.

I snitt stannar varje innehav i ungefär fem år. Ibland betydligt kortare, exempelvis om man inte ser den utveckling man velat.

»Men vi vill inte köpa och sälja aktier varje dag. Vi hoppas identifiera riktigt bra bolag som vi kan äga under lång tid och skapa värde åt våra andelsägare«, säger Claes Murander.

Som aktiva förvaltare engagerar de sig i bolagen. I allt från valbered-

ningar till att ge råd om incitamentsprogram eller hållbarhetsstrategier.

»Vi går alltså inte in i problematiska bolag för att fixa till dem. Idén är att investera i goda bolag och sedan hjälpa till i marginalen för att de ska bli ännu bättre«, säger Claes Murander.

Långt ifrån alla bolag är nystartade. Adam Hansson berättar om bolaget som gjort kirurgsaxar sedan 1800-talet.

»Jag var i Torshälla hos Stille i

december. Det kom in en sax för omslipning från Visby lasarett, tillverkad 1921. Det är så hög kvalitet på deras instrument att, med lite service, kan kirurger använda dem i 100 år«, säger Adam Hansson.

Ännu ett ganska litet bolag, men duon räknar med tillväxt. Inte minst efter att de i fjol gick in på en nyemission när Stille köpte en tysk konkurrent. Med ens kan liten bli större, få försäljningssynergier och bredda sig. En resa helt i investerarnas smak. ◀

ADAM HANSSON

Gör: Förvaltar Lannebo MicroCap och Lannebo NanoCap tillsammans med Claes Murander.
Utbildning: Civilekonomexamen från Linköpings universitet med inriktning på finans och nationalekonomi. Har även gjort en utbytestermín vid City University of Hongkong där han läste kurser inom finans.
Bakgrund: Arbetat som Summer Analyst på S&P Global Ratings, Corporate Banking Analyst på Citigroup och Investment Associate på Ares Management. Anställd på Lannebo sedan 2022.
Intresse: »Har varit aktienörd sedan jag var 16 år gammal.«
Dold talang: »Vet inte om det är en dold talang, men på fritiden tycker jag om att laga mat och testa nya spännande recept.«
Förebild: Investeraren Charlie Munger.

»Vi hoppas identifiera riktigt bra bolag som vi kan äga under lång tid och skapa värde åt våra andelsägare.«

Stora pengar kommer sällan över en natt. Vi har pratat med Peter Lagerlöf, inte bara förvaltare av flera Lannebofonder, utan även en av Sveriges mest aktade analytiker och en varm anhängare av tålmodigt sparande.

TEXT SOFIA HALLSTRÖM ILLUSTRATION VALERO DOVAL

Låt tiden arbeta för dig!

Att spara är inte någon snabb pulshöjare i vardagen. Inte som glädjetjutet över att vinna en miljon på lotto eller sälja sin firma. Att sätta upp en regelbunden överföring till ett sparkonto kommer varken med extremkänslor eller omedelbara statusmarkörer. Samtidigt är det precis vad fondexperter rekommenderar att vi ska göra.

Riskspridning och ränta-på-ränta-effekt, det är vad de brukar hänvisa till. Men vad innebär det egentligen? Om någon är kvalificerad att svara, så är det Peter Lagerlöf. Han har jobbat på både Riksbanken och finansdepartementet, och har som marknadsanalytiker prisats 8 år i rad som landets bästa och har förvaltat Lannebofonder i 10 år.

»Liksom många fondförvaltare är jag något av en tävlingsmänniska«, säger han.

Inte bara driven av den intellektu-

ella utmaningen i att försöka förstå och förutse finansiella marknader, men också av att skapa värde åt sina kunder. Under nästan 40 år i finansbranschen har han sett många kriser, inte minst sedan millennieskiftet.

»Det är ett bra argument för långsiktigt sparande. Det är så lätt att färgas av en kritisk situation, oavsett om det är en finanskris, it-kris eller ett krig i vårt närområde.«

DÄRFÖR MENAR PETER Lagerlöf att det är en dålig strategi att försöka pricka in upp- och nedgångar. Även om det ofta svänger på börsen har den en genomsnittlig uppgång som slår det mesta. Bäst är att lugnt sitta igenom både glädjeår och när marknaden är lite mer dämpad.

»Bolag har ju som drivkraft att tjäna pengar. Om det händer något dramatiskt, då förändras också bolagen och anpassar sig«, säger Peter Lagerlöf.

»En klassisk modell med månatligt sparande där pengarna dras från lönekontot ger riktigt bra utdelning. Det kan bli miljoner...«

Därmed landar han i ett tungt argument för fondsparande. I ett slag får man en korg av tjugo aktier eller fler, i stället för någon enstaka. Dessutom har det blivit lätt, nu när det finns gott om plattformar där privatpersoner kan välja mellan alla marknadens fonder och värdepapper.

»Naturligtvis kommer en fond aldrig att slå en enskild aktie som skenar i väg, men det kommer inte heller att gå lika dåligt som för en aktie som kraschar. Visst finns ett stort spekulativt inslag på finansiella marknader, ett slags girighet i att försöka hitta vinnarna. Men det ger en dålig riskspridning och man kan råka väldigt illa ut i sitt sparande«, säger han.

PETER LAGERLÖF FÖLJER SITT eget råd. Inte bara genom att spara i sina fonder, de fyra han förvaltar ihop med Charlotta Faxén – »något annat hade varit konstigt« – men också i flera andra av Lannebos fonder.

»Jag tycker att månadssparande är väldigt bra. I Sverige har vi verkligen tagit till oss den sparformen, medan



För den som år 2000 började spara 500 kronor i månaden i Småbolagsfonden skulle i fjol ha kunnat plocka ut 824 000 kronor. En värdeökning på nästan 700 000 kronor.

För Peter Lagerlöf är långsiktigt sparande nyckeln.



FOTO: KARL NORDLUND

»Ränta-på-ränta-effekten är den stora hjälten i dramat. Historiskt har börsen snittat en avkastning på 8 till 10 procent om året.«

en tusenlapp, har man nästa år 1100 kronor. Året efter: 10 procent extra av 1100 kronor, alltså 1 210 kronor. Basen för förräntningen stiger för varje år.

»GENERELLT BRUKAR vi rekommendera en placeringshorisont om åtminstone fem år för aktier och aktiefonder. Ju längre tidshorisont, desto större andel aktier eller aktiefonder kan man ha«, säger han.

Sedan lägger han fram strategin för att avsluta sparandet klokt: genom att successivt minska risken när det närmar sig målet. Att inför pensionen, lägenhetsköpet eller vadhelst målet är, börja lägga över investeringar i allt större andel räntebärande papper. På så sätt kan man undvika otäcka överraskningar och att behöva sälja sparandet i knackiga tider.

»Långsiktighet är verkligen nyckelordet. Det är viktigt att börja tidigt med månadssparande, men det är heller aldrig för sent. Särskilt nu när vi ser att pensionsåldern stiger och dessutom att vi ska kunna leva ovanligt länge på vår pension.«

man i många andra länder är betydligt mer tveksam«, säger han.

På Lannebo har man gjort sin kalkyl. En klassisk modell med månatligt sparande där pengarna dras från lönekontot ger riktigt bra utdelning. Miljoner, faktiskt. För den som år 2000 började dra en 500-lapp från sitt konto varje månad och föra över till Lannebos Småbolagsfond, skulle i fjol ha kunnat plocka ut 824 000 kronor. Nästan 700 000 kronor i värdeökning. Utan att det har känts

som stora utgifter i vardagslivet. Dessutom med insättningar som har skett i både goda och dåliga tider.

»Om börsen gått ned en viss månad, då får man lite fler andelar eller aktier för pengarna. Sparar man i en fond så kommer man i slutänden att ha köpt aktieandelar som varit både dyra och billiga«, säger Peter.

Ränta-på-ränta-effekten är den stora hjälten i dramat. Historiskt har börsen snittat en avkastning om 8 till 10 procent. Sätter man ett år in

Katarina Halvarson har sparat i snart 65 år och är en trogen besökare på Lannebos event. Ofta har hon sina barnbarn Tor och Nils med sig. »Lannebo har en öppenhet som är ganska speciell«, säger hon.

TEXT KALLE DIXELIUS
FOTO KARL NORDLUND

Spara för livet



Som nybakad doktor i latin och med ett färskt jobb som gymnasielärare bestämde sig Katarina Halvarson för att spara 200 kronor i månaden. Hon var nyfiken på aktier och gick till banken för att köpa några.

»Jag hade ju läst att det var bra att investera sina sparpengar så jag köpte i något som jag tror hette Concentra. Jag minns knappt vad det var för något. Det här var på 60-talet, så det är ett tag sedan.«

64 år sedan för att vara exakt. Mycket har hänt sedan dess, men en sak består – hennes intresse för sparande. Hon läste, lärde sig mer och mer och fortsatte att spara. Det som från början var »lite kul« blev ett intresse för livet.

För Katarina Halvarson lyckades med det som så många andra misslyckas med: hon fortsatte att spara regelbundet. Först i aktier (»när jag skulle köpa bankaktier kunde jag inte bestämma mig för Handelsbanken eller SEB, så jag köpte båda

två«). Sedan mer och mer i fonder. Intresset för privatekonomi och sparande kom inte hemifrån. Hennes pappa var utbildningsansvarig på Svenska Esso, mamma var hemmafru. Själv var hon utpräglad humanist, som doktorerat på den franske munken Bernhard av Clunys latinska dikter.

»Nej, det här med aktier var något som bara pluppade upp. Jag hade läst om det och var nyfiken.«

UPPMUNTRADE BARNBARNEN

Vid sin sida i det svala konferensrummet på Lannebos huvudkontor i centrala Stockholm har hon två av sina barnbarn: Tor Halvarson och Nils Britton. För inte nog med att Katarina Halvarson har sparat regelbundet under nästan hela sitt 87-åriga liv, hon har även lyckats med mästestycket att få barnbarnen att spara. Spara med glädje, till och med.

»Jag tycker det är ganska coolt om jag ska vara ärlig. Det är inte supermånga kvinnor i din ålder som engagerade sig i aktier när de var typ

20 år. Det tror jag är ganska unikt. I vår generation är det bara att gå in på Avanza och köpa något. Men det var väldigt mycket mer ovanligt på din tid«, säger det ena barnbarnet, Nils Britton.

Det började när den äldre av kusinerna, Tor, var 11 eller 12 år. I födelsedagspresent fick han några hundralappar att investera i vilken aktie han ville.

»Vi köpte Björn Borg och Tele2. På den tiden hade alla mina kompisar Björn Borg-kalsonger och alla hade Tele2-abonnemang. Så jag trodde det var skitbra. Sedan kollade vi i tidningen varje dag hur kursen gick. Det gick inte så jättebra i slutändan, men det var ändå en rolig upplevelse.«

»Och jag minns att du sa ›Volvo, mormor. En Volvo vill ju alla ha«. Och så köpte vi Volvo.«

Nils, den yngre av de två, fyller i:

»Det var ett roligt sätt att umgås. Det kanske låter lite konstigt, men det var spännande att välja ett företag och sedan följa det över tid. Det

»Jag tycker det är ganska coolt. Det är inte supermånga kvinnor i din ålder som engagerade sig i aktier när de var typ 20 år.«

– Nils Britton





Katarina Halvarson har fått barnbarnen Tor Halvarson och Nils Britton intresserade av fondsparande. De brukar även följa med mormor Katarina på Lannebos olika evenemang.



KATARINA HALVARSON

Ålder: 87 år.
Gör: Pensionerad gymnasielärare i latin. Har en doktorstitel i latin.
Familj: Änka sedan 2005. Två vuxna döttrar och fyra barnbarn.
Intressen: Sparande, konst, teater och natur.

TOR HALVARSON

Ålder: 28 år.
Gör: Konsult på First Derivative.
Intressen: Sparande och fotboll.

NILS BRITTON

Ålder: 22 år.
Gör: Pluggar ekonomi vid Handels och juridik vid Stockholms universitet. Är legal intern på Northvolt.
Intressen: Sparande, basket och uthållighets-sporter.

blev lite som en tävling. När jag blev äldre fattade jag att det här var jätkligt viktiga saker. Då blev jag ännu mer intresserad.»

När det gäller fonder är Katarina Halvarson sedan många år ett stort Lannebofan. Hon minns fortfarande det första köpet hon gjorde.

»Det var den 1 januari 2006. Då köpte jag Lannebo Småbolag och Lannebo Sverige. Senare kompletterade jag även med teknikfonder.«

Om du får ge några investeringsråd, hur skulle de se ut?

»Jag skulle titta på miljövänliga aktier, fast det kallas ju för hållbarhet nu för tiden. Det tycker jag är viktigt.

Hellre hållbarhet än snöd vinning! Sedan tycker jag man ska se till att ha sin ekonomiska trygghet innan man chansar. Man ska spara i säkra kort först och främst, kanske medelhög risk på sin höjd. Och så ska man vara långsiktig.«

Förutom sitt gemensamma intresse för sparande och privatekonomi så ses Katarina, Nils och Tor ofta på något av Lannebos olika event. Senast var de på vernissagen där konstnären Simon Cederquist ställde ut sina bilder i samarbete med stiftelsen Goodsport och Kvänum kök. Men annars talar de sig varma för luncherna med Lannebos förvaltare Peter Lagerlöf.

»Vi har nog varit på tre eller fyra stycken. Det som är så bra är att han inte bara försöker sälja en massa Lannebofonder, utan att han verkligen gör en makrodragning av läget. Allt från situationen i Kina till säkerhetspolitik och annat. Det är verkligen genuint intressant. Riktigt lyxigt«, säger Nils Britton.

Katarina faller honom i talet: »När man säger »event« låter det ju som att man bara har en massa skoj. Men just det här att man får kontakt med Lannebo på ett nästan familjärt sätt, det uppskattar jag verkligen. Det finns en öppenhet som är ganska speciell och som jag tycker mycket om.«



ILLUSTRATION: VALERO DOVAL

Så sparar vi!

Hur sparar Lannebos egen personal och vilket är deras bästa spartips? Vi pratade med fyra medarbetare från fyra olika avdelningar. Så här tänker de!

VI STÄLLDE TVÅ FRÅGOR.

1. Bästa spartips?
2. Hur sparar du själv?



»Spara i minst tre fonder«

1. Börja tidigt om du kan – men det är aldrig för sent att börja. Månadsspara i minst tre olika fonder. Och planera ditt sparande, så att du kan öka det kontinuerligt. Sparandet ska inte vara det som eventuellt blir över vid månadens slut.

2. Jag startade ett sparande direkt med första jobbet och nu har det växt till sig bra. Huvudsakligen i Lannebos aktiefonder. Dessutom gör jag en årlig kartläggning av mina intäkter och utgifter.

Maria Nordqvist,
hållbarhetsansvarig



»Sätt av en timme – och börja!«

1. Börja spara. Ofta är det största hindret att man inte gör det. Så sätt av en timme och börja bara. Sedan ska du sprida risken, vilket många glömmar. Man kanske hör talas om ett framgångsbolag och lägger alla sina pengar där, vilket kan sluta illa. Se över ditt sparande regelbundet. Minst en gång om året.

2. Jag sparar i Lannebofonder, såklart. Majoriteten av mitt sparande ligger i teknikfonder. Som förvaltare blir man hemmakär.

Johan Nilke, fondförvaltare



»Skapa en buffert för trygghet«

1. Börja inte spara mer än vad du klarar av. Om du har gått ut för hårt är det alltid bättre att justera ned summan, så länge du inte slutar spara helt. Och det är inte alltid viktigt att bestämma exakt vad man ska spara till – det räcker med att få ekonomisk trygghet och en buffert.

2. Jag månadsparar i fonder, bland annat i våra egna, för pensionen och framtiden. Dessutom sparar jag även till en buffert för att känna en ekonomisk trygghet. Samtidigt väljer jag att njuta av livet och inte vara allt för strikt med min ekonomi.

Nina Lovric, marknadsanalytiker



»Fördela ditt innehav mellan flera fonder«

1. Var långsiktig i ditt sparande. Och månadsparar, hur tråkigt det än låter. Då sprider du risken över tid. Det är också viktigt att fördela ditt innehav mellan flera olika fonder, beroende på placeringshorisont och riskvilja. Men allra viktigast är kanske att fortsätta spara, trots att tiderna är tuffare nu.

2. Jag månadsparar i Lannebos fonder – konstigt vore det väl annars.

Emelie Wallin,
ansvarig för tredjepartsdistribution

Niklas Stenberg och Per Trygg, fondförvaltare på Lannebo, i samtal.



»Det gröna skiftet är en otrolig affärspotential«

Under Niklas Stenbergs sex år som vd för Addtech har den redan framgångsrika teknikkoncernen – trots en rad utmaningar på vägen – tagit ytterligare ett kliv framåt. Hans egen förklaring: den speciella Addtechkulturen – och ett fint samarbete med Lannebo.

TEXT HENRIK HULDSCHINER FOTO HANNES SÖDERLUND

Det är svårt att inte imponeras av framgångsagan Addtech, som ökat vinsten med i snitt 21 procent varje år ända sedan börsnoteringen 2001. Niklas Stenberg har arbetat inom koncernen sedan 2010 och tog över som vd i mars 2018. Under hans ledning har framgångarna accelererat: omsättningen har mer än fördubblats, vinsten trefaldigats och aktiekursen stigit med 370 procent.

Ständig tillväxt under god lönsamhet är få förunnat – vad är framgångsformeln?

»Det är inte så att jag eller någon annan sitter på någon magisk formel. Framgångsreceptet stavas Addtechs kultur, och det är något som finns i väggarna här. Sedan har vi positionerat oss i bra nischer med strukturell tillväxt och gjort bra förvärv. Men i grund och botten är det kulturen som är framgångsreceptet.«

Hur skulle du beskriva den kulturen?

»Frihet under ansvar är den grundläggande principen för Add-

tech. Vårt decentraliserade beslutsfattande har skapat en stark kultur där bolagen och dess medarbetare vågar ta ut svängarna och alla vill göra varandra bättre. Även om Addtech är ett stort bolag så består vi av massa små entreprenörsledda bolag, som gör att vi kan agera väldigt snabbt i både med- och motgång.«

Det har ju inte saknats utmaningar under dina sex år som vd.

»Sannerligen inte. Det började med en cyberattack som slog ut hela vårt it-system hösten 2019, sedan kom pandemin och nu har vi krig i Europa. Cyberattacken var speciell, men i efterhand brukar jag lyfta fram den som det bästa exemplet på styrkan i vår kultur. Nästan halva koncernen slogs ut över en natt, alla

»Vi har en levande dialog. Jag vet att jag alltid kan lyfta luren och vädra saker med Per och hans team på Lannebo.«

ADDTECH

Verksamhet: Tekniklösningskoncern som består av 150 självständiga bolag som säljer högteknologiska produkter och lösningar till kunder inom framför allt tillverkande industri och infrastruktur – med fokus på långsiktig hållbar tillväxt.

Affärsområden: Automation, Electrification, Energy, Industrial Solutions och Process Technology, där varje område har flera undernivåer.

Historia: Addtech bildades 2001 efter att industrikonglomeratet Bergman & Beving delat upp verksamheten i tre självständiga dotterbolag som var och en noterades på Stockholmsbörsen.

Nettoomsättning 2022/2023: 18,7 miljarder kronor.

Resultat (EBITA) 2022/2023: 2,5 miljarder kronor.

Börsvärde: Cirka 62 miljarder kronor.



Som aktiva ägare ser Lannebos förvaltare till att kontinuerligt träffa portföljbolagen.



Per Trygg och Niklas Stenberg i ett av många möten på Addtechs huvudkontor i Stockholm.

»Det finns en genomtänkt plan för varje förvärv, vi skyndar inte på och vi tar inte för stora risker.«

system låg nere. Vi kom snabbt fram till att vi inte tänkte betala någon lösensumma utan i stället berätta öppet om vad som inträffat. Respon- sen internt var fantastisk. I en cen- tralstyrd organisation inbillar jag mig att personalen hade inväntat att it-avdelningen skulle lösa problemen. Men våra bolag tog saken i egna händer: de ringde upp kunder och fortsatte leverera. Det tog två måna- der att bygga upp alla it-system från scratch. Det kostade oss en massa pengar, men vi förlorade inga kunder eller leverantörer under den tiden.«

Hur har Addtech förändrats under din vd-tid?

»Inte så mycket. Vi är väldigt långsiktiga och tror på vår grej. Men det är klart att vi hela tiden utveck- las. Sedan jag tog över som vd har vi växt internationellt, från att nästan bara finnas i Norden till att nu vara verksamma i 25 länder. Sedan har hållbarhetsfrågan gått från en hy- gienfaktor till att bli en central del i verksamheten, som genomsyrar allt vi gör. Där har det skett ett enormt skifte och vi är nu med och leder hållbarhetsutvecklingen i vår sfär.«

PER TRYGG

Född: 1969.
Utbildning: Civilekonom från Uppsala univer- sitet.
Bakgrund: Aragon Securities aktieanaly- tiker 1996, MTG Group business controller 1997–1998, SEB aktie- och kreditanalytiker 1998–2007, SEB Investment Management för- valtare småbolagsfonder 2007–2021, Lannebo Fonder förvaltare 2021–.
Fritidsintressen: Umgås med familjen, fiska och diverse sporter.

NIKLAS STENBERG

Född: 1974.
Utbildning: Juristexamen från Uppsala universitet.
Bakgrund: Inledde karriären som advokat innan han kom Bergman & Beving 2005. Anställd i Addtechkoncernen sedan 2010, där han haft en rad ledande befattningar, såsom affärsområdeschef och vd för dotterbolag innan han utsågs till koncernchef i mars 2018.
Fritidsintressen: Tränar och sjunger, i allt från kör till rockband.

Varför är hållbarhet så viktigt?

»Förutom att vi vill vara med och bidra till utvecklingen av ett mer hållbart samhälle ser vi att övergång- en skapar många affärsmöjligheter för våra bolag. Ta elektrifieringen till exempel. Där är vi verksamma inom allt från att bygga infrastruktur – i princip alla länder i världen behöver ju utvidga och förbättra sina elsys- tem – till att vi har flera bolag som utvecklar olika delar i en elektrisk drivlina. Det gröna skiftet utgör en otrolig affärspotential.«

Under dina vd-år har ni köpt hela 57 bolag. Hur kommer det sig att ni lyckas så väl med era förvärv?

»Vi köper bra och lönsamma bolag som vi känner väl, och som är verksamma inom våra fem noga utvalda affärsområden. Det finns en genomtänkt plan för varje förvärv, vi skyndar inte på och tar inte för stora risker.«

Ni äger nu drygt 150 bolag uppdelade på fem affärsområden och nischade inom olika avancerade teknikområden. Vad är den gemensamma nämnaren?

»Alla våra bolag är starka inom en specifik nisch, har högt teknik-

innehåll och adderar ett tydligt värde. Vi undviker högvolym- och lågmarginalmarknader och säljer inte till konsumenter, alla bolag är verksamma inom business to busi- ness. Sedan skiljer det sig enormt mycket mellan bolagen.«
Addtechaktien har stigit till nya toppnivåer 2024. Hur länge kan ni fortsätta överträffa index, marknaden och konkurrenterna?

»Aktiekursen är i stor mån kopp- lad till vår resultatutveckling, så kan vi bara fortsätta leverera där så följer värderingen efter. Addtechs finan- siella mål är att dubblera resultatet vart femte år. Det lyckas vi med genom en kombination av organisk tillväxt och att vi köper 10 till 15 bo- lag om året. För mig och mitt team gäller det att hela tiden hitta nya vertikaler: nya teknikområden, nya nischer, nya marknader, där vi kan växa samt att utveckla framtidens

ledare. Så länge vi säkerställer att vår modell är skalbar ser jag inget egent- ligt tak för oss.«

Hur är det att ha Lannebo som en av era större ägare?

»Det innebär en enorm trygghet. Tillsammans med våra två ägarfamil- jer skapar det en långsiktig stabilitet till bolaget. Som vd är det en ynnest att få ha så engagerade ägare.«

Hur funkar ert samarbete rent konkret?

»Vi har en levande dialog om allt möjligt som händer i och utanför bolaget. Jag vet att jag kan lyfta lu- ren och vädra saker med Per och hans team på Lannebo. Det ämne vi pratat mest om de senaste åren är hållbarhet. När det kommer nya re- gelverk är Lannebo alltid tidiga med att besöka oss och diskutera hur de ska implementeras. Vi har fått beröm från Lannebo, men också tips och idéer hur andra bolag hanterat frå- gorna och hur man kan tänka.«



TRE FRÅGOR TILL PER TRYGG, FONDFÖRVALTARE FÖR LANNEBO SMÅBOLAG OCH LANNEBO SMÅBOLAG SELECT.

Lannebo är en av de största ägarna i Addtech. Vad är det ni gillar med bolaget?

»Addtech tickar i alla boxar för bolag som vi vill investera i. Det är ett lönsamt tillväxtbolag verksamt i nischer med un- derliggande tillväxt. Bolaget har en stark marknadsposition, vilket gör att Addtech kan styra sitt eget öde. Ledningen och kulturen, som kanske är den viktigaste parameter vi tittar på, är urstark. Och så hållbarhetstänkandet, där vi vill att bolagen sätter det högst på agendan, och det har Addtech gjort. Hatten av till Niklas, som är en fantastisk vd måste jag säga.«

Aktiekursen har stigit kraftigt de senaste åren och Lannebos innehav är nu värt över 2 miljarder kronor. Hur långsiktiga är ni i ert innehav?

»Väldigt långsiktiga. Lannebo har varit ägare i Addtech ända sedan 2002. Jag brukar säga att när vi köper en aktie så gör vi det med evig investeringshorisont. Sedan kan det så klart uppstå anledning- ar till att vi säljer en aktie, som att bolaget inte levererar enligt våra förväntningar, men det är ju verkligen inte fallet med Addtech. En annan anledning kan vara att vi anser att aktien blivit för dyr, då kan vi sälja lite, men där är vi inte med Addtech. De riktigt bra bolagen – där Addtech befinner sig – är nästan alltid undervärderade på lång sikt. Så vi är väl- digt nöjda med att fortsätta äga Addtech långt framåt.«

Om du fick sätta dig i Niklas Stenbergs vd-stol för en dag: Vad skulle du göra för att öka bolagsvärdet lång- siktigt?

»Inte ett dugg. Jag skulle inte ändra på något. »Kör på som ni gör! Gör inget annorlunda!«



Sedan Niklas Stenberg tog över som vd har Addtech vuxit internationellt och finns nu i 25 länder.

Fem om Lannebo

Vi frågade fem chefer i Lannebos portföljbolag om samarbetet, kulturen och varför de passar så bra ihop.

TEXT MÅRTEN NILÉHN ILLUSTRATION STEFAN LINDBLAD



»LÅNGSIKTIGT OCH TYDLIGT«

Hur upplever du samarbetet med Lannebo?

Mycket bra. De visar intresse och besitter god kunskap. Plus att de ger en öppen och direkt feedback.

Varför tycker du att det är viktigt med aktiva ägare?

Det är det enda sättet vi kan förstå hur våra ägare tänker, vilket är avgörande när viktiga beslut ska tas.

Varför passar Lannebo och Elekta så bra ihop?

Min uppfattning är att vi har samma syn gällande Elektas långsiktiga strategi. Att leverera på kvartal är av vikt, men det viktigaste är att man tror på det långsiktiga och att kvartalsresultaten snarare bekräftar detta.

Vi lever i en orolig tid med en rad utmaningar, har detta påverkat samarbetet på något vis?

Jag skulle säga att det påverkar samarbetet positivt. Det är viktigt att ha ägarnas stöd när vi lever i en tuff omgivning.

PETER NYQUIST,
vice president investor relations, Elekta.

»VASSARE ÄN KONKURRENTERNA«

Hur ofta hörs du/ni med Lannebo?

Vi har en dialog med ägarrepresentanter ett par gånger per år, oftast i samband med rapporteringar och årsstämma.

Varför passar Lannebo och Christian Berner Tech Trade så bra ihop?

Vår vision är att skapa innovativa tekniska lösningar för ett hållbart samhälle. För att lyckas med det är det viktigt att bevara entreprenörskapet i våra verksamheter, att springa lite snabbare, ifrågasätta vad vi gör och se om det finns bättre sätt att lösa problem på. Vi upplever att vi har en jämlike i Lannebo, som liksom oss själva hela tiden vill vara lite vassare än konkurrenterna. Vi känner igen oss i ödmjukheten att förvalta något för nästa generation, vare sig det är ett företag, andras pengar, eller samhället i stort.

Vi lever i en orolig tid med en rad utmaningar, har detta påverkat samarbetet på något vis?

I oroliga tider är det extra viktigt att kunna behålla fattningen och hålla sin kurs mot de långsiktiga målen. Vi insåg tidigt att en stark balansräkning och goda relationer med våra ägare skulle möjliggöra för oss att dra nytta av de affärsmöjligheter som kan uppstå och har arbetat



systematiskt mot det sedan 2022. Med långsiktigare ägare som Lannebo har vi känt ett stöd i det.

Vad har du fått för bild av Lannebos kultur?

Vi upplever att Lannebo har en lika delar ödmjuk som ambitiös och långsiktig inställning till sin verksamhet, väl medvetna om ansvaret som faller på den som är satt att förvalta andras pengar.

CAROLINE REUTERSKIÖLD,
vd, Christian Berner Tech Trade.

»Vi känner igen oss i ödmjukheten att förvalta något för nästa generation, vare sig det är ett företag, ett samhälle eller andras pengar.«

»DUKTIGA PÅ ATT UTMANA«

Hur upplever du samarbetet med Lannebo?

Väldigt bra. De är engagerade, närvarande och duktiga på att bygga tydliga relationer.

Varför tycker du att det är viktigt med aktiva ägare?

För att man ska få en bild av vad ägarna tycker och vad de har för ambitioner med bolaget.

Hur ofta träffas ni/hörs?

Vi träffas minst två gånger om året, men om något speciellt händer så hörs vi och stämmer av.

Varför passar just Lannebo och Nyfosa så bra ihop?

Lannebo är en aktiv och seriös ägare, och som alltid agerar utifrån ett långsiktigt perspektiv. Det uppskattar jag. Plus att vi känner många beröringspunkter med engagemanget för ett hållbarare och jämställt samhälle.

Vi lever i en orolig tid med en rad utmaningar, har detta påverkat samarbetet på något vis?

Nej, inte direkt. Men det är ju också för att vi känner att vi har ägarnas förtroende och vi har med oss dem på vår resa.

Vad har du fått för bild av Lannebos kultur?

Lannebo sticker verkligen ut på ett bra sätt. De har en familjär stämning samtidigt som de är affärsmässiga och väldigt kunniga, och är duktiga på att utmana och ställa frågor som gynnar bolaget.

STINA LINDH HÖK,
vd, Nyfosa



»KULTURER SOM PASSAR IHOP«

Varför tycker du det är viktigt med aktiva ägare?

För att kunna fortsätta vår resa är det viktigt med aktiva ägare som har förståelse för resan och de utmaningar och möjligheter som då uppstår.

Varför passar just Lannebo och NP3 så bra ihop?

Den frågan ska man nog vända på och fråga Lannebos förvaltare om i stället,

ANDREAS WAHLÉN,
vd, NP3 Fastigheter

»Med feedback och synpunkter blir allt så mycket bättre. Motsatsen är ju någon som sitter tyst, och det gör verkligen inte Lannebo.«

»SER BORTOM NÄSTA KVARTAL«

Hur upplever du samarbetet med Lannebo?

Lannebos långsiktighet är en stor trygghet. Sedan uppskattar jag att vi alltid har en bra och konstruktiv dialog.

Varför tycker du det är viktigt med aktiva ägare?

Med feedback och synpunkter blir allt så mycket bättre. Motsatsen är ju någon som sitter tyst, och det gör verkligen inte Lannebo.

Varför passar just Lannebo och Bergman & Beving så bra ihop?

Vi delar samma värdegrund och har ett långsiktigt perspektiv i allt vi gör. Jämfört med en del yngre och aggressivare bolag så ser vi bägge bortom nästa kvartal.

Vi lever i en orolig tid med en rad utmaningar, har detta påverkat samarbetet på något vis?

Nej, det kan jag inte säga, vi har hörts av i ungefär samma omfattning som tidigare. Bergman & Beving är ett gammalt bolag. Vi startade redan 1906 och har

men om jag ändå tillåts spekulera tror jag att en stor del av förklaringen finns i NP3:s tydliga affärsidé och mål. Jag vill även tro att vi har kulturer som passar ihop.

Vi lever i en orolig tid med en rad utmaningar, har detta påverkat samarbetet på något vis?

Under oroliga tider är tillgänglighet än mer viktigt, något som jag tror vi båda har anammade. Sedan har Lannebos långsiktiga förvaltning gett oss på NP3 möjlighet att ta de långsiktiga bästa besluten.

Vad har du fått för bild av Lannebos kultur?

Professionell, tillgänglig och prestigelös. Det är inte helt enkelt att vårda en sådan företagskultur, men det genomsyrar samtliga möten jag haft med Lannebo, oavsett vilken förvaltare jag träffat.



överlevt såväl kriser som två världskrig. Vi vet att konjunkturen kommer och går. **Vad har du fått för bild av Lannebos kultur?**

Jag tror att den är ungefär som vår: en decentraliserad organisation, där medarbetarna tillåts växa. Ett stort plus för den familjära stämningen.

PETER SCHÖN,
CFO, Bergman & Beving

Resan mot frihet

Han har gått från att leva ett liv på flykt och vara pizzabagare till att spara en miljon och inspirera tusentals människor i att ta tag i sin privatekonomi. Vi har mött Årets sparprofil Mohammed Salih.

TEXT ELIN LILJERO ERIKSSON
FOTO VIKTOR FREMLING

MOHAMMED SALIH

Ålder: 31 år.
Gör: Podcastare, författare och nybliven kommunikationsansvarig på Lannebo.
Bor: Ronneby.
Familj: Sambo och tre barn.
Utmärkelse: Årets sparprofil.
Dold talang: Kan prata sex språk.
Förebild: Mamma.



Mohammed Salih är Årets sparprofil – och har nyligen landat jobbet som ny kommunikationsansvarig på Lannebo.

Det är inte bara ett kvitto på att han hittat nyckeln till hur man sparar pengar, att han inspirerar tusentals människor att hantera sin ekonomi och vet vikten av att tänka långsiktigt. Att utses till Årets sparprofil är för Mohammed Salih framför allt frukten av att vilja ge tillbaka till det samhälle som gett honom allt.

»Jag hade inga karriärdrömmar när jag växte upp, jag hade inte råd med det. Vi visste inte ens hur vi skulle klara oss från en dag till en annan. Men i dag lever jag ett liv jag aldrig kunnat föreställa mig. Därför ser jag inte det jag gör som ett jobb – det är ett kall.«

Ett vårregn väller ner över Hötorget i Stockholm. Det är lunchtid och Mohammed Salih, som nyligen tillträtt tjänsten som kommunikationsansvarig på Lannebo, har precis avslutat ett av dagens många möten

när vi ses på hotell Haymarket.

»Mina dagar pågår i ett och jag älskar det«, säger han.

Det kunde ha sett helt annorlunda ut – livet som tog sin början i Irak en novemberdag 1992.

PÅ FLYKT

»Vi tillhörde en minoritet och levde under svårt förtryck, det var mycket häxjakt. Min morfar mördades och då blev allt väldigt osäkert. Vi förstod att vi inte kunde vara kvar.«

Mohammed var tre år och hans bror knappt ett när familjen gav sig i väg på en lång och riskfylld resa, utan något mål.

»Pappa låg hela tiden ett land före oss för att jobba ihop pengar så att vi kunde smugglas vidare.«

De kom till Turkiet för att ta den

farliga vägen med gummibåt till Lesbos i Grekland.

»Oftast är det bara män på dessa båtar för att det är så riskfyllt. Min fasters man åkte före oss och den båten kapsejsade. Alla omkom. Men vi hade inget val, mamma behövde ta samma väg tillsammans med oss barn. Min lillebror hamnade under vatten flera gånger, men männen som reste med oss plockade upp honom varje gång.«

De tog sig till Nederländerna, där fastern och hennes barn redan bosatt sig. Där sökte de asyl, lärde sig språket och kom in i samhället. Men fem år senare, när en politiker i landet mördades och man misstänkte att det var en asylsökande som låg bakom dådet, gavs samtliga asylsökande i landet avslag. Mohammed var 10 år

»Jag hade inga karriärdrömmar när jag växte upp, jag hade inte råd med det. Vi visste inte ens hur vi skulle klara oss från en dag till en annan.«



En kompis till Mohammed Salih fick honom att bli intresserad av aktier.

och den trygga marken under hans fötter rycktes plötsligt undan.

»Det var en av de tuffaste stunderna i mitt liv, allt vi hade byggt upp raserades. Vi hade två veckor på oss att lämna landet. En ängel till granne riskerade allt och erbjöd sig att köra oss till Sverige eftersom min moster redan hittat hit.«

Så småningom hamnade de i lilla Kallinge i Blekinge.

»Det fanns max fyra-fem flyktingfamiljer där. Men jag lärde mig svenska på ett halvår och kunde prata brytningsfritt och då var det lättare att ta sig in i samhället. I dag är Kallinge bästa platsen jag vet«, säger han och berättar att han för några år sedan flyttade tillbaka till Blekinge med sin sambo och tre barn för att

numera pendla till kontoret i Stockholm några dagar i veckan.

Efter närmare tio år på flykt fick familjen till slut uppehållstillstånd i Sverige.

»Det finns inget i mitt liv som går att mäta sig med känslan när vi fick beskedet. Jag var femton år och det var då jag kunde börja mitt liv.«

BÖRjade LÄSA EKONOMI

Mohammed drar efter andan. Sägar att han länge har förträngt det han var med om, men att det nu nästan känns som terapi att sätta ord på det. Hans resa har fått honom att inse vikten av att värna om sin ekonomi.

»Många tror att flyktingar kan komma hit och leva gott på bidrag. Vi hade inte en krona över när jag

växte upp. Jag jobbade extra på en pizzeria på nätterna medan mina kompisar festade. Inte för att spara till mig själv utan för att bidra till familjen.«

Men det verkliga ekonomiintresset skulle komma senare. Först verkade han i några år i Military Work, numera MW Group. Därefter blev han konsult och fibertekniker på Eltel för att senare bli projektledare på samma företag.

»Projektledarrollen fick mig att börja läsa på om ekonomi, vilket ledde till att jag fick en ekonomitjänst som projektcontroller.«

EN DAG VAR han på väg till en MMA-träning tillsammans med en kompis, som satt djupt försjunken i sin mobiltelefon. Något som irriterade Mohammed.

»Till slut frågade jag honom varför han inte kunde släppa telefonen och umgås. Han berättade då att han höll på att köpa aktier och att han tjänat 20 000 kronor bara under den bilresan. Jag blev helt fast i tanken på att göra samma sak. Snart läste jag på om allt om aktier, plöjde podcaster och gick tyvärr in på lite för många Flashbacktrådar.«

I hopp om att tjäna snabba pengar lade han hela sitt sparkapital, 100 000 kronor, på en aktie. Tre år senare hade den sjunkit 97 procent. Det blev en dyr läxa.

»Jag blev rädd för börserna och det tog ett bra tag innan jag vågade gå in igen. Tyvärr tror jag många behöver genomgå något liknande för att förstå att det inte går att tjäna snabba pengar, framför allt inte på börserna.«

Successivt lärde han sig vägen till sunt aktiesparande, vilket så små-

ningom ledde till att han blev verksamhetschef på Unga Aktiesparare.

»Jag började förstå hur man ska förvalta pengar och att det hjälper att sprida riskerna, vara långsiktig, köpa det man förstår sig på och spara regelbundet. Ganska klyschiga saker, men de funkar.«

Hur ser ditt sparande ut i dag?

»Jag sparar först och köper sedan. Jag försöker begränsa de rörliga utgifterna men konsumerar det som skapar värde för mig. Sedan har jag en rejäl buffert och ser till att jag är försäkrad. Jag har gått från att vara en aktie- och investment-

bolagsförespråkare till att tycka att fonder är otroligt bra och stabilt, inte minst på lång sikt. Jag sparar därför främst i fonder och där är valet enkelt eftersom jag tror på, och verkar för, Lannebos produkter.«

I BÖRJAN AV 2019 bestämde Mohammed sig för att spara till en miljon och berätta öppet om resan på Instagramkontot *Mohammeds väg till miljonen*.

»När jag visade exakt hur mycket pengar jag hade och hur jag fördelade dem började folk höra av sig och vara transparenta tillbaka. Man lär sig så mycket av att våga prata om

pengar, räntor, sparande och placeringar med andra.«

Knappt två år senare nådde han sitt mål och hade fått 80 000 följare på vägen. Förra året släppte han boken *Börserna för alla: vägen till miljonen* och gästar såväl podcaster som mediekanalet, är en flitigt inbokat föreläsare och når nya grupper i samhället och delar med sig av sin kunskap och erfarenhet till dem. Och enligt Mohammed han bara börjat.

»Jag har upplevt hur det är att vara osäker på om det finns mat på bordet varje dag. Det har fått mig att inse hur otroligt viktigt och kraftfullt verktyg pengar är. Det bidrar till att man mår bra, får kontroll, känner trygghet och frihet. Finns det något jag kan ge tillbaka till det samhälle som gav mig allt jag har i mitt liv i dag så är det den insikten.«

»Man lär sig så mycket av att våga prata om pengar, räntor, sparande och placeringar med andra.«



Mohammed Salih har 80 000 följare på Instagramkontot Mohammeds väg till miljonen.



ÅRETS SPARPROFIL

Utmärkelsen har instiftats av Lannebo i samarbete med Affärsvärlden för att lyfta fram personer som aktivt arbetar för att sprida inspiration och kunskap om sparande.

Till finalen, som avgjordes i en öppen omröstning för allmänheten, hade fem sparprofiler nominerats: förutom Mohammed Salih kunde svenska folket även rösta på Felicia Schön, privatekonom på Avanza, Albin Kjellberg, programledare, poddare och sparinspiratör, Annifrid Huhtala, spar- och privatekonomisk profil samt Per H Börjesson, företagsledare och författare. Tusentals personer var med och röstade fram Mohammed Salih som Årets sparprofil. I den namnkunniga juryn, som nominerat finalisterna satt Johan Lannebo, ordförande Lannebo, Frida Bratt, sparekonom på Nordnet och fjolårsvinnare av priset, Peter Benson, chefredaktör Affärsvärlden, Günther Mårder, investeringsprofil, och Andra Farhad, grundare av Börshajen.



ANDERS LANNEBO

Utbildning: Civilekonom Handelshögskolan 1967.

Karriär: Analytiker Kommerskollegium 1968, analytiker Custos AB 1968–1975, aktiestrateg Sparbankernas Bank 1975–1980, portföljförvaltare Robur Kapitalförvaltning 1980–1981, vd Robur Kapitalförvaltning 1981–1999, styrelseordförande Lannebo 2000–2016.

Intressen: Böcker (gärna historia och biografier), hem och trädgård.

Utmärkelse: I boken *Företagsledarnas århundrade* blev Anders utnämnd till en av 1900-talets främsta entreprenörer.

CLAES DINKELSPIEL

Utbildning: Handelshögskolan i Stockholm och Insead i Frankrike.

Karriär: Fick sin börsmäklarlicens som 20-åring. Grundade Börsguiden och tog sedan 27 år gammal över familjeföretaget Öhman från sin pappa Max 1969. Han har varit styrelseordförande för Nordnet och även suttit i styrelserna för Prevas och Intellecta.

Utmärkelse: Har fått H.M Konungens medalj, 12:e storleken, för förtjänstfulla insatser inom svensk demensvård.

Starkare tillsammans

Giftermålet mellan Lannebo och Öhman Fonder skapar Sveriges största fristående fondaktör. För Anders Lannebo och Claes Dinkelspiel är det en naturlig utveckling av en 50-årig vänskap.

TEXT KALLE DIXELIUS FOTO PETER CEDERLING

I november 2023 blev det offentligt: Öhmankoncernen – som bland annat äger Nordnet – blir ny huvudägare till Lannebo. Att de två företagen passar varandra som hand i handske är uppenbart. Lannebo har ett starkt erbjudande mot privatsparare och försäkringsbolag, medan Öhman är starkare på den institutionella sidan.

Men banden mellan de bägge bolagen går längre tillbaka än de flesta

vet. Redan i slutet på 60-talet träffades Anders Lannebo, då en nybakad finansanalytiker på förvaltaren Custos, och Claes Dinkelspiel, på den tiden en blott 27-årig vd för Öhman.

»Det var ju en seriös kille, det såg jag redan då. På den tiden fanns två typer av personligheter i finansbranschen: investerare och traders, om man hårdrar det. Traders var kortsiktiga och kunde inte läsa en balansräkning. Men både Claes

och jag var långsiktiga och mer analytiskt lagda, till skillnad från många andra i branschen«, säger Anders Lannebo. Claes Dinkelspiel fyller i: »Vi var nog lite som två finansnördar som fann varandra.«

Under åren som gått sedan den där dagen i slutet på 60-talet har de sprungit på varandra många gånger. Anders Lannebo blev så småningom vd för Swedbank Robur. Claes Dinkelspiel har lagt grunden till att

Öhmangruppen blivit en maktfaktor inom den finansiella sektorn i Sverige – inte minst genom att redan 1996 starta Nordnet.

I samband med att Anders Lannebo kring millennieskiftet startade bolaget som i dag bär hans namn blev beröringspunkterna allt fler. Exakt när tanken väcktes att låta företagen gå ihop är svårt att säga, som så ofta är fallet när något växer fram organiskt. Claes Dinkelspiel liknar det vid ett giftermål.

»Om man vill ingå äktenskap vill man göra det med någon som man har respekt för. Vars kunskap genomsyrar företaget. Och där profilerna liknar varandra. Från min sida har det grundlagts under alla år. Jag har alltid haft respekt för Anders och hans kompetens. Sedan har inte jag varit involverad i själva affären, då jag inte längre är operativ i företaget.«

Anders Lannebo nickar instämmande och pekar på de många likheterna, inte minst när det kommer till företagskulturen.

»Våra strukturer påminner om varandra. Vi är snabbbrörliga när det behövs, men även extremt långsiktiga. Det är ingen slump att våra söner (Johan Lannebo och Tom Dinkelspiel) i dag är de som driver Öhman och Lannebo. Vi tänker i generationer, och då uppstår naturligtvis en långsiktig kultur. Den sitter i väggarna.«

Lannebos vd, Jessica Malmfors, som suttit med under samtalet, håller med.

»Så är det ju. Det här är två före-



Anders Lannebo och Claes Dinkelspiel tillsammans med Jessica Malmfors, vd på Lannebo.

tag som verkligen förstår vad det innebär att äga en kapitalförvaltning. Utöver det kompletterar vi varandra väldigt väl på produktsidan. Öhman är duktiga på globala aktier, räntor och krediter. Lannebo är starka på

svenska och nordiska aktier. Men också på distributionssidan, där Öhman är en väldigt stark institutionell aktör, medan Lannebo primärt har varit stark i tredjepartsdistributionen.«

1906 – Öhman grundas av Emric Öhman och specialiserar sig inom aktie- och råvaruhandel och fastighetsaffärer.

1911 – Öhman blir medlem på Stockholms Fondbörs.

1934 – Familjen Dinkelspiel blir ny ägare i Öhman och har sedan dess drivit verksamheten.

1969 – Claes Dinkelspiel börjar som vd inom bolaget och introducerar fundamental bolagsanalys i Sverige.

1980 – Allemansfonder införs under 80-talet. En av eldsjälarna som driver på svenskarnas sparrande i aktiefonder är Anders Lannebo, chef för det nystartade fondbolaget Robur.

1990 – Allemansfonderna blir en succé och trots den ekonomiska krisen i början av 90-talet fortsätter det svenska folket att fondspara.

1998 – Öhman Fonder grundas.

1999 – Anders Lannebo är styrelseordförande och Göran Espelund är vd för Robur. Vid Anders Lannebos köksbord börjar de skissa på ett eget fondbolag med äkta aktiv förvaltning och kunden i fokus.

2000 – Lannebo grundas av Anders Lannebo och Göran Espelund tillsammans med en grupp förvaltare och kollegor som en utmanare till storbankerna och deras indexnära förvaltning. Det förvaltade kapitalet är vid starten 80 miljoner kronor.

2005 – Det förvaltade kapitalet ökar gånger 100 och nu förvaltas totalt 8 miljarder kronor i Lannebo Fonder.

2015 – Öhman Fonder förvärvar DNB:s svenska fond- och kapitalförvaltning, en verksamhet som har sitt ursprung i Carlson Investment Management.

2019 – Lannebo har ett totalt förvaltad kapital om 80 miljarder kronor. Fondutbudet och förvaltarorganisation har successivt utökats och bolaget har fått förtroende från flera stora organisationer att förvalta dess kapital.

2020 – Öhman Fonder växer organiskt och blir Sveriges största fristående fondbolag med 150 miljarder kronor under förvaltning.

2023 – Öhman förvärvar Lannebo. Öhman Fonder och Lannebo förvaltar tillsammans 235 miljarder kronor.

Här hittar du Lannebos fonder!

Investera och månadsspara direkt hos Lannebo eller via din bank eller rådgivare.

Som direktkund hos Lannebo kan du placera i våra fonder i investeringssparkonto eller ett traditionellt fondkonto. Du köper, byter och säljer enkelt med hjälp av e-legitimation. Har du frågor är du varmt välkommen att ringa oss på 08-562 252 22 eller mejla till info@lannebo.se.

De flesta av Lannebos fonder finns hos banker, försäkringsbolag och fristående fond-/försäkringsförmedlare. De kan erbjuda rådgivning kring dina investeringsbeslut. Du kan även spara i många av våra fonder på olika fondtorg – se tabellen.

| | Risiklass | Alpco | Avanza | Danske Bank | Folksam | Fondmarknaden | Fondo | Futur Pension | Garantum depå | Handelsbanken | Ica Banken | Länsförsäkringar | Länsförsäkringar Unit Linked | Movestic | Nordea | Nordnet | SEB | Skandia Depå | Skandia Unit Linked | SPP | Swedbank | Strivo | PPM |
|----------------------------|-----------|-------|--------|-------------|---------|---------------|-------|---------------|---------------|---------------|------------|------------------|------------------------------|----------|--------|---------|-----|--------------|---------------------|-----|----------|--------|-----|
| Europa Småbolag | 4 | ● | ● | ● | | ● | | | ● | ● | ● | ● | ● | ● | ● | ● | | ● | | | ● | ● | ● |
| Europe Green Transition | 4 | ● | ● | | | ● | ● | ● | | | | ● | | | | ● | | | | | | ● | |
| Fastighetsfond | 6 | ● | ● | | | ● | ● | ● | ● | | | ● | | ● | | ● | | | | | | ● | |
| Fastighetsfond Select | 6 | | ● | | | ● | | | | | | | | | | ● | | | | | | | |
| High Yield | 2 | ● | ● | ● | | ● | | | ● | ● | | ● | | ● | ● | ● | ● | ● | ● | | | ● | |
| Mixfond | 3 | ● | ● | ● | ● | ● | | ● | ● | ● | | ● | ● | | ● | ● | ● | ● | ● | | | ● | ● |
| Mixfond Offensiv | 4 | ● | ● | | | ● | | | ● | | | ● | | | | ● | | ● | ● | ● | | | ● |
| Norden Hållbar | 4 | ● | ● | | | ● | ● | ● | ● | ● | | ● | | | | ● | | | | | | | |
| Räntefond Kort | 2 | ● | ● | ● | | ● | ● | | ● | ● | | ● | | | ● | ● | ● | | | | | ● | ● |
| Småbolag | 5 | ● | ● | ● | ● | ● | | ● | ● | ● | ● | ● | ● | ● | ● | ● | ● | ● | ● | ● | ● | ● | ● |
| Sustainable Corporate Bond | 2 | ● | ● | ● | | ● | ● | | ● | ● | ● | ● | | | ● | ● | ● | | | | | ● | |
| Sverige | 4 | ● | ● | ● | | ● | ● | ● | | ● | | ● | ● | | ● | ● | ● | | | | | ● | ● |
| Sverige Hållbar | 4 | ● | ● | | | ● | ● | | | ● | ● | ● | ● | ● | | ● | ● | | | | | ● | ● |
| Sverige Plus | 4 | ● | ● | ● | ● | ● | ● | ● | ● | ● | | ● | ● | ● | ● | ● | | ● | ● | | ● | ● | ● |
| Teknik | 4 | ● | ● | ● | | ● | ● | | ● | ● | ● | ● | ● | | ● | ● | ● | ● | ● | | | ● | ● |
| Teknik Småbolag | 4 | ● | ● | | | ● | ● | ● | ● | ● | ● | ● | | ● | ● | ● | ● | | | | | ● | |

Lannebo Fonder AB är personuppgiftsansvarig och värnar skyddet av dina enskilda rättigheter och personuppgifter. Lannebo behandlar personuppgifter i enlighet med de regler som följer av gdpr och vår personuppgiftspolicy som du kan ta del av på lannebo.se. Lannebo behandlar personuppgifter för att uppfylla rättsliga förpliktelser och avtalsförpliktelser samt efter att en intresseavvägning skett, bland annat för att ge information, erbjudanden och annan service.

Riskinformation: De pengar du investerar i fonder kan både öka och minska i värde. Historisk avkastning är inte någon garanti för framtida avkastning.

Fondsparandet ska främst ses på längre sikt och ger då möjlighet till bättre avkastning än traditionellt räntesparande. Fonderna Europa Småbolag, Europe Green Transition, Fastighetsfond, Fastighetsfond Select, Microcap, Mixfond Offensiv, Nanocap, Norden Hållbar, Småbolag, Småbolag Select, Sverige Hållbar, Sverige, Sverige Plus, Teknik och Teknik Småbolag har en risknivå på 4-6 av 7 vilket innebär att fondernas värde kan variera kraftigt. Vi rekommenderar dig att ta del av fondernas informationsbroschyrer och faktablad som finns på lannebo.se – dessa kan även beställas från vår kundservice via telefon 08-562 252 22. På lannebo.se finns även information om investerares rättigheter.